

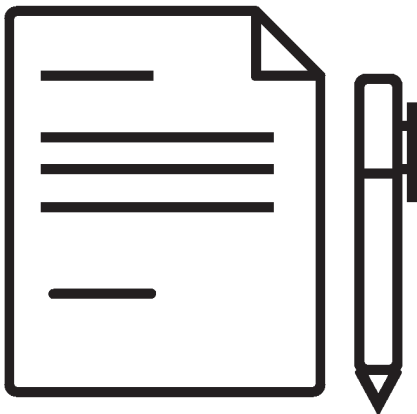
CONTRATOS STARTUP

No meu trabalho procuro entender a vida das Startups, principalmente porque nesse modelo de negócio não existe o conceito de empresa perfeita, o trabalho é ser consultor de negócio e apoiador, além de ajudar a resolver os problemas.

Como minha paixão gira em torno do direito empresarial digital vou falar um pouco das formas de contratos que mais utilizo nesse modelo de negócio chamado Startup. Não é por conta desse mundo criativo, inovador e incerto, que as questões jurídicas do negócio devem ser deixadas de lado. Apenas é preciso entender que o jurídico deve entender essa cultura de modo a facilitar a inovação e seu crescimento e não burocratizar ou bloqueá-la.

O descaso com a parte legal da Startup pode representar o fracasso de ótimas ideias e dos sonhos dos idealizadores desse modelo de negócio.

Então, se tratando de modelo de negócio incrível segue abaixo os contratos que mais uso nas empresas modernas:



1. Memorando de Entendimento - fase inicial ou preliminar da negociação;
2. Contrato de Vesting - para os talentos, pessoas fundamentais para o negócio;
3. Contrato de Prestação de Serviços - para diversas finalidades de contratação;
4. Mútuo Conversível - utilizado para captar recursos para startup;
5. Contrato Social - a certidão de nascimento da Startup. Formaliza a ideia em negócio de fato.

Lançar-se como empreendedor de uma Startup requer um bom planejamento e parceiros de excelência ao seu lado.

Escrito por Fabíola Grimaldi



Clique e saiba mais:

site: www.fabiolagrimaldi.adv.br

Jusbrasil: https://bit.ly/jusbrasil_fg

Linkedin: https://bit.ly/linkedin_fg

Instagram: <https://bit.ly/fabiolagrimaldifg>

Acesse o artigo em vídeo: https://bit.ly/youtube_fg

